

# Intelligence économique et stratégie internationale



## COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

1. Appréhender et prendre en compte le rôle crucial de la géopolitique et de l'intelligence économique pour garantir le développement de l'entreprise, protéger ses marchés et permettre à sa compétitivité de s'améliorer.
2. Pouvoir construire une stratégie et une culture de veille.
3. Construire une War Room opérationnelle et acquérir la maîtrise des outils de l'intelligence économique.

## PARTICIPANTS

- Dirigeants et cadres participant au comité stratégique de leur entreprise.
- Spécialistes d'intelligence économique.

## TEMPS FORTS et Méthodes pédagogiques

- Mise en place et pilotage d'une War Room autour d'un cas et d'équipes en posture de compétition.
- Apports fondamentaux et échanges avec des professionnels.
- Simulations en Metaplan.
- Travail personnel entre les 2 sessions.

## Projet applicatif ► un retour sur investissement

Chaque participant pourra réaliser un projet directement lié à son activité ou à son projet professionnel avec le soutien du Directeur Scientifique.

## DIPLÔME

- Ce programme peut être sanctionné par un certificat de spécialité.
- Il peut constituer un module du cursus « Cadre-dirigeant », certification renouvelée au niveau I J.O. du 31/01/2006. Les participants ayant suivi avec succès le cursus pourront devenir membres de l'Association des Anciens ESCP Europe.
- Si vous souhaitez définir votre cursus diplômant, contactez Isabelle Changeat au 01 49 23 21 61.

## ADMISSION

- Analyse du dossier et entretien portant sur l'expérience acquise et le projet professionnel.

**6 jours - 40 heures  
(3+3)**

**Du 15 au 17 Septembre 2009  
et du 14 au 16 Octobre 2009**


**3 400 euros nets**

Ces prix sont nets, ESCP Europe n'étant pas assujetti à la T.V.A.

Les repas sont offerts.

### Informations et inscriptions

**01 49 23 26 00**  
[inter@escpeurope.eu](mailto:inter@escpeurope.eu)

 Cette formation peut être adaptée aux besoins spécifiques de votre entreprise.

## Équipe pédagogique



### Daniel Rouach

#### DIRECTEUR SCIENTIFIQUE

- Professeur à ESCP Europe,
- Docteur en gestion,
- Responsable des programmes liés à la gestion de la technologie et de l'innovation,
- Conférencier international,
- Auteur de plusieurs ouvrages tels que « Les transferts de technologie », « La veille technologique et l'intelligence économique » (Que sais-je ? Éditions PUF),
- Créateur de plus de dix cas d'intelligence économique.



### Cyrille Jansem

#### DIRECTEUR SCIENTIFIQUE

- Ingénieur Arts et Métiers, MS ESCP Europe, IHEDN, Membre de la Fédération des Professionnels de l'Intelligence Économique,
- Consultant en management au sein du cabinet Balthazar (ex Bossard Consultants),
- Ancien consultant Accenture et directeur de projet Knowledge Management chez Genuity US,
- Spécialiste animation de War Room et des problématiques comportementales (sécurité, communication,...).

## PROGRAMME

### Module 1

#### Les fondamentaux de l'intelligence économique & stratégie d'entreprise.

- Les entreprises face à la mondialisation.
- La montée des risques internationaux et géopolitiques.
- Éthique et cadre légal de l'intelligence économique.
- Intelligence juridique.
- Risque image, logiques d'influence et lobbying.

#### Démarche générale de l'intelligence économique.

- La démarche d'intelligence économique.
- Les différents types de veille.
- Les acteurs et les professionnels de la veille.
- Veille Recherche et Développement (sourcing et spécificité).
- Méthodologie de création de cellule de veille.

### Module 2

#### Les outils, techniques et méthodes de l'intelligence économique.

- Méthodologie War Room Commerciale.
- Techniques d'interviews et aspects comportementaux en matière de sécurité et de gestion de la relation humaine.
- Personal Networking.
- Event Intelligence.
- Logiciels de traitement de l'information.
- Outils de collecte d'information (sources primaires et secondaires, blindspots et visions périphériques,...).
- Outils d'analyse (PEST, analyse de problèmes, signaux faibles, profiling,...).

#### Cas.

- Le Cas Info pour la War Room.
- Le Cas Gemplus « analyse et interprétation ».

.....  
**Ce programme n'a pas de valeur contractuelle et pourra être modifié pour tenir compte de l'actualité des sujets abordés.**  
.....

